

Spécialiste des ventes de ruminants en Ontario

A propos du poste

Notre équipe s'agrandit et nous sommes à la recherche de personnes enthousiastes et passionnées qui ont à cœur d'aider les clients à atteindre leurs objectifs. En tant que spécialiste des ventes pour les ruminants de Probiotech, vous fournirez des services de vente et de soutien aux usines d'aliments pour ruminants et équins ainsi qu'aux vétérinaires de l'ensemble de l'Ontario. Vos efforts de prospection et votre excellent service vous permettront d'accroître vos affaires et d'approfondir vos connaissances de l'industrie et de la nutrition des ruminants.

Description de l'emploi

Le spécialiste des ventes pour les ruminants de l'Ontario dirigera les ventes de solutions pour les ruminants et les équidés pour Probiotech International en Ontario. Le titulaire du poste interagira avec les leaders techniques et commerciaux, les nutritionnistes et les vétérinaires de l'Ontario et les soutiendra dans la distribution de nos additifs naturels pour l'alimentation animale et l'eau. Le spécialiste des ventes pour les ruminants de l'Ontario assurera également la liaison avec ses homologues de la R&D, du marketing et de l'assurance qualité à l'échelle mondiale et contribuera au processus d'innovation.

Responsabilités principales

- Fournir un excellent soutien en matière de ventes et de services aux fabricants d'aliments pour chevaux et ruminants et aux vétérinaires de tout l'Ontario;
- Travailler à l'expansion des activités existantes dans le domaine des ruminants et des équidés en recherchant avec passion toutes les opportunités commerciales;
- Établir des relations positives, solides et durables avec les nutritionnistes/vétérinaires/techniciens, leur fournir le meilleur service à la clientèle, les aider à résoudre les problèmes et à saisir les opportunités pour leur exploitation, ce qui permet à la ferme de devenir plus rentable;
- Comprendre les secteurs et la chaîne de valeur des ruminants et des équidés au Canada (en Ontario) et établir des relations avec les principales parties prenantes ;
- Collaborer avec les responsables commerciaux et techniques régionaux pour élaborer et mettre en œuvre des plans d'application technologique;
- Travailler en étroite collaboration avec le directeur technique et l'équipe de recherche et développement pour élaborer et mettre en œuvre des programmes d'additifs alimentaires visant à améliorer les performances des exploitations agricoles et à réduire la dépendance aux antibiotiques;
- Nous disposons d'une excellente équipe de personnes dévouées et qualifiées. Travaillez aux côtés de ces membres de l'équipe pour renforcer votre position et vous assurer que le client est bien pris en charge;
- Créez des réseaux au sein de votre territoire et de votre communauté afin de mieux comprendre le secteur dans votre région;
- Défendre la réputation et la culture de Probiotech International en faisant preuve d'un haut niveau d'honnêteté et d'intégrité dans toutes les relations avec les clients, les fournisseurs et les autres membres du personnel.

- Représenter Probiotech International avec un professionnalisme avisé lors de tous les événements liés à l'industrie à l'intérieur et à l'extérieur de votre région en Ontario.

Critères d'embauche préférés

- Diplôme (licence en sciences animales au minimum avec une solide expérience, master ou doctorat) ou équivalent, avec une spécialisation dans les ruminants.
- Une affinité et un intérêt pour d'autres grands animaux comme les équidés est un atout, mais n'est pas obligatoire;
- Une expérience dans la vente d'aliments pour animaux ou d'additifs nutritionnels, ou de médicaments, ou une expérience de vente connexe, est un atout;
- Connaissance approfondie des ruminants et des équidés en général;
- Sens aigu des affaires ;
- Connaissance approfondie de l'approvisionnement, de la formulation et de la fabrication des aliments pour animaux;
- Capacité à travailler en équipe, souvent en tant que chef d'équipe sans avoir de contrôle direct sur la gestion;
- La maîtrise du français est un atout, mais n'est pas obligatoire;
- Orienté vers la technologie, avec une bonne connaissance pratique et une expérience de l'utilisation de Microsoft 365 (Outlook, Word, Excel, PowerPoint, Teams);
- Capacité à se déplacer dans les zones rurales de l'Ontario de 3 à 5 jours par semaine.

PROBIOTECH INTERNATIONAL INC.

Probiotech International Inc. est une entreprise fièrement canadienne qui œuvre dans le domaine de la nutrition, de la santé et du bien-être animal depuis plus de vingt ans. Probiotech International Inc. travaille avec plusieurs centres de recherche locaux et internationaux pour développer de nouveaux produits, toujours dans le respect de la mission de l'entreprise. Ces produits offrent des solutions inspirées de la nature. Probiotech, qui offre des solutions naturelles depuis près de 25 ans, a toujours évolué en fonction des besoins de ses clients. Le développement de solutions novatrices en partenariat avec ses clients canadiens, américains et européens a grandement contribué au succès et à la notoriété de Probiotech au fil des ans.

Pour postuler, faites-nous parvenir votre CV à: melissafournier@probiotech.com

Spécialiste des ventes de produits monogastriques en Ontario

A propos du poste

Notre équipe s'agrandit et nous sommes à la recherche de personnes enthousiastes et passionnées qui ont à cœur d'aider les clients à atteindre leurs objectifs. En tant que spécialiste des ventes de produits monogastriques de Probiotech, vous fournirez des services de vente et de soutien aux usines d'aliments pour porcs et volailles ainsi qu'aux vétérinaires dans tout l'Ontario. Vos efforts de prospection et votre excellent service vous permettront d'accroître vos affaires et d'approfondir vos connaissances de l'industrie et de la nutrition monogastrique.

Description de l'emploi :

Le spécialiste des ventes de produits monogastriques de l'Ontario dirigera les ventes de solutions pour la volaille et les porcs pour Probiotech International en Ontario. Le titulaire du poste interagira avec les leaders techniques et commerciaux, les nutritionnistes et les vétérinaires de l'Ontario et les soutiendra dans la distribution de nos additifs naturels pour l'alimentation animale et l'eau. Le spécialiste des ventes de produits monogastriques de l'Ontario assurera également la liaison avec ses homologues de la recherche et du développement, du marketing et de l'assurance qualité à l'échelle mondiale et contribuera au processus d'innovation.

Responsabilités principales

- Fournir un excellent soutien en matière de ventes et de services aux fabricants d'aliments pour porcs et volailles et aux vétérinaires de tout l'Ontario;
- Travailler à l'expansion des activités existantes dans le secteur du porc et de la volaille en recherchant avec passion toutes les opportunités commerciales;
- Établir des relations positives, solides et durables avec les nutritionnistes/vétérinaires/techniciens, leur fournir le meilleur service à la clientèle, les aider à résoudre les problèmes et à saisir les opportunités pour leur exploitation, ce qui permet à la ferme de devenir plus rentable;
- Comprendre les secteurs canadien (ontarien) de la volaille et du porc ainsi que la chaîne de valeur et établir des relations avec les principales parties prenantes;
- Collaborer avec les responsables commerciaux et techniques régionaux pour élaborer et mettre en œuvre des plans d'application technologique;
- Travailler en étroite collaboration avec le directeur technique et l'équipe de recherche et développement pour élaborer et mettre en œuvre des programmes d'additifs alimentaires destinés à améliorer les performances des exploitations agricoles et à réduire la dépendance aux antibiotiques;
- Nous disposons d'une excellente équipe de personnes dévouées et qualifiées. Travaillez aux côtés de ces membres de l'équipe pour renforcer votre position et vous assurer que le client est bien pris en charge;
- Créez des réseaux au sein de votre territoire et de votre communauté afin de mieux comprendre le secteur dans votre région;

- Défendre la réputation et la culture de Probiotech International en faisant preuve d'un haut niveau d'honnêteté et d'intégrité dans toutes les relations avec les clients, les fournisseurs et les autres membres du personnel.
- Représenter Probiotech International avec un professionnalisme avisé lors de tous les événements liés à l'industrie, à l'intérieur et à l'extérieur de votre région en Ontario.

Critères d'embauche préférés

- Diplôme (Animal Science BSc. au minimum avec une solide expérience, Master ou Ph.D. degree) ou équivalent avec une spécialisation dans les porcs et la volaille;
- Une expérience dans la vente d'aliments pour animaux, d'additifs nutritionnels, de ou de médicaments ou une expérience de vente connexe est un atout;
- Connaissance approfondie du secteur porcin et avicole en général;
- Sens aigu des affaires ;
- Connaissance approfondie de l'approvisionnement, de la formulation et de la fabrication des aliments pour animaux;
- Capacité à travailler en équipe, souvent en tant que chef d'équipe sans avoir de contrôle direct sur la gestion;
- La maîtrise de l'anglais est obligatoire;
- Orienté vers la technologie, avec une bonne connaissance pratique et une expérience de l'utilisation de Microsoft 365 (Outlook, Word, Excel, PowerPoint, Teams);
- Capacité à se déplacer dans les zones rurales de l'Ontario de 3 à 5 jours par semaine.

Probiotech International inc.

Probiotech International Inc. est une entreprise fièrement canadienne qui œuvre dans le domaine de la nutrition, de la santé et du bien-être animal depuis plus de vingt ans. Probiotech International Inc. travaille avec plusieurs centres de recherche locaux et internationaux pour développer de nouveaux produits, toujours dans le respect de la mission de l'entreprise. Ces produits offrent des solutions inspirées de la nature. Probiotech, qui offre des solutions naturelles depuis près de 25 ans, a toujours évolué en fonction des besoins de ses clients. Le développement de solutions novatrices en partenariat avec ses clients canadiens, américains et européens a grandement contribué au succès et à la notoriété de Probiotech au fil des ans.

Pour postuler, faites-nous parvenir votre CV à: melissafournier@probiotech.com